Программа семинара «Снабжение производства электроники. Управление рисками в каналах поставок».

25 апреля 2017, Москва, Измайлово-Альфа

10-00 - 10-45

Обзор факторов риска. Рекомендации по управлению рисками.

Иван Покровский, исполнительный директор Ассоциации поставщиков электронных компонентов.

- 1) Специфика рисков в различных процессах снабжения
 - а. Плановые производственные поставки
 - b. Срочные производственные поставки
 - с. Снабжение разработчиков
- 2) Риски увеличения сроков и цен на мировом рынке электронных компонентов
 - а. резкие колебания спроса на рынке заказчиков компонентов
 - b. сокращение производственных мощностей
 - с. подходы производителей к управлению поставками на дефицитном рынке. Какие поставки являются приоритетными? Какие обеспечиваются в последнюю очередь?
 - d. Рекомендации
- 3) Риски контрафакта
 - а. Предпосылки для развития индустрии контрафакта
 - b. Происхождение контрафакта
 - с. Дистрибуция контрафакта
 - d. Рекомендации
- 4) Риски экспортных ограничений со стороны стран поставщиков
 - а. Как организован экспортный контроль
 - b. Основания для ограничений
 - с. Кто сейчас управляет рисками экспортных ограничений, насколько это надежно
 - d. Рекомендации
- 5) Изменение каналов поставок и номенклатуры продукции в результате слияний и поглощений

10-45 - 11-30

Примеры из практики компаний. Анализ решений.

- Увеличение сроков и цен на мировом рынке электронных компонентов Вячеслав Капитонов, директор по продажам компании «ЭФО»
- Слияния и поглощения на мировом рынке Андрей Агеноров, генеральный директор компании «КОМПЭЛ»
- Риски экспортных ограничений на основе презентаций и совещаний с атташе по экспортному контролю США Томасом Пеппе
- Риски контрафакта на основе материалов Василия Баландина, начальника аналитического бюро службы качества ОТК «ПО Иртыш»

Кофе-брейк 11-30 - 12-00

12-00 - 12-45

Обзор факторов риска. Рекомендации по управлению рисками.

Иван Покровский, исполнительный директор Ассоциации поставщиков электронных компонентов.

- 6) Риски «серого» импорта
 - а. Почему сокращается объем «серого» импорта, почему «серые» поставщики становятся маргиналами
 - b. Серый импорт неподтвержденное происхождение компонентов риски
 - с. Серый импорт налоговое преступление риски
 - d. Рекомендации
- 7) Риски сертификационных ограничений на внутреннем рынке
 - а. Техническое регулирование в рамках Таможенного союза: проблемы разночтений, вклад сертификации в увеличение стоимости импорта, новые требования, ...
 - b. Рекомендации
- 8) Риски задержек платежей, кассовых разрывов
 - а. Объективные и субъективные причины увеличения объема просроченной дебиторской задолженности
 - b. Какое поведение оценивается, как недобросовестное. Противодействие недобросовестному поведению
 - с. Как меняются условия поставок при повышении рисков неплатежей
 - d. Рекомендации
- 9) 275 Ф3
 - а. Дополнительные издержки поставщиков на обеспечение требований 275 Ф3
 - b. Какие дополнительные риски несет маркировка всех участников цепочки поставок
 - с. Рекомендации
- 10) Неквалифицированный выбор поставщиков компонентов
 - а. Несоответствие поставщика задаче снабжения
 - b. Риски сокращения числа поставщиков, риски избыточного увеличения числа поставщиков
 - с. Риски заниженных цен и невыполнимых обязательств
 - d. Рекомендации: дифференциация задач снабжения дифференциация требований к каналам поставок и через них к поставщикам
- 11) Риски коррупции
 - а. Неформальность процесса закупок или неадекватность формализованных процедур, которые ведут к произволу в выборе поставщиков
 - Непрозрачность цепочки поставок и ценообразования
 - с. Рекомендации
- 12) Риски разночтений
 - а. Терминология, форматы данных о компонентах, условия по умолчанию
 - b. Рекомендации
- 13) Анализ схемы поставок компонентов на российский рынок

12-45 - 13-45

Примеры из практики компаний. Анализ решений.

- Проблемы сертификации электронных компонентов Владислав Жиляев, директор по логистике и закупкам «ПТ Электроникс»
- Издержки и риски 275 Ф3
 Сергей Карев, директор компании «Гамма», Выборг
- Риски задержек платежей, кассовых разрывов Наталья Иванен, директор «Компэл СПб»
- Взаимодействие поставщика и заказчика, ведение каталога электронных компонентов, формализация и автоматизация регулярных процессов закупок Алексей Какшинский, генеральный директор «Эталон-Автоматизация»

13-45 - 14-00

Обобщение рекомендаций по управлению рисками в каналах поставок

Иван Покровский, исполнительный директор Ассоциации поставщиков электронных компонентов.